



IMPACTS DE LA MISE EN PLACE DE LA TRAÇABILITÉ CHEZ LES DISTRIBUTEURS



SC TRACE



Toulouse
12 janvier 2017



Témoignage

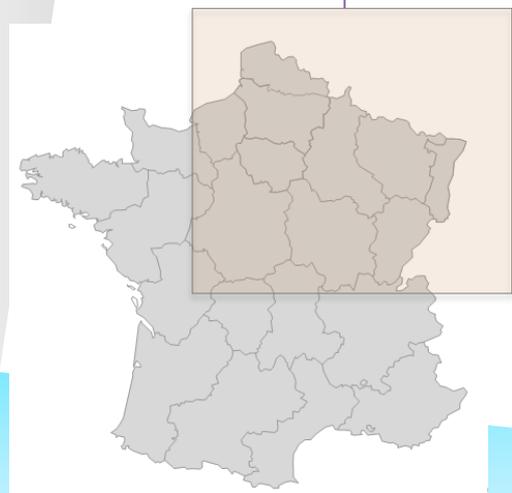
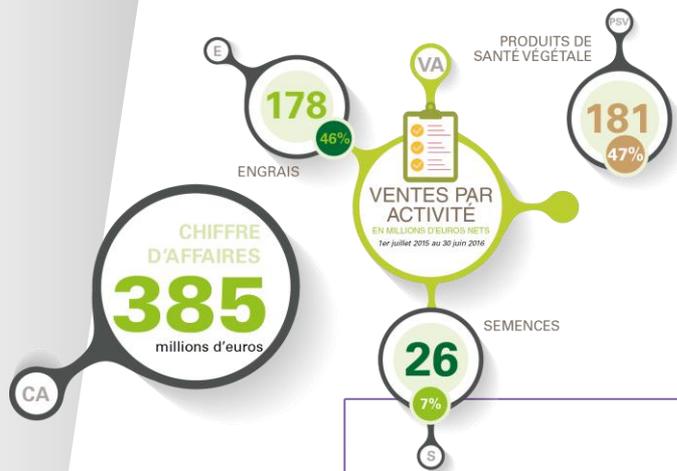
- **Jean Christophe Pienne :**
 - Directeur des opérations activités conditionnés.
 - Coordinateur Supply Chain chez Agrihub.

jean-christophe.pienne@seveal.com

Périmètre :

- Service approvisionnement.
- Exploitation de 3 plates formes Sévésos.
- Transport.
- Service clients et coordination magasins (195 sites).
- QSHE.
- Comité de pilotage SC Trace





- Quadruple certifications :
 - 9001 : Qualité de service.
 - 14001 : Environnement.
 - 18001 : Sécurité et sureté.
 - 50001 : Energie.
- Evaluation SQAS 94 %





140 000
COMMANDES
TRAITEES



50 000
LIVRAISONS



Dont 17 000
livraisons
culture

43 000 t
TRANSPORTEES

25 000 h.
d'intérim

375 000 lignes
de préparation



Agrihub et SeVeal

- Centralisation des messages EDI chez AGRIHUB (*460 M€ PSV et semences*)
1 guichet unique pour les fournisseurs et les 5 pôles : *AGRIAL, EURALIS, CATELYS, CALIANCE, SEVEAL.*
- Le DESADV logistique sera envoyé en automatique et au fil de l'eau par nos fournisseurs.
 - Attendu de réception sur les sites de réception.
 - Intégration des n° de lots et date de production dans les SI de chaque pôle et partenaire des pôles (en cours..).
 - Traçabilité entrante avant réception.
- Les tests sont en cours avec certains fournisseurs.

SeVeal : les Plates formes

- Les plates formes sont équipées d'un WMS (Warehouse management système)
- Reprise de l'entrée attendue fournisseur, demain le DESADV logistique.
- A la réception physique, lecture optique et contrôles des palettes.
- Les codes 2D sont enregistrés automatiquement, les autres sont saisis manuellement dans le système.
- La traçabilité est gérée par adresse :
 - 1 produit + 1 lot = 1 adresse.
- En sortie, les produits sont prélevés à une adresse quai, permettant ainsi d'éviter le « flashage » de chaque unité logistique par Client).
- L'ERP (SAP) stocke les données de chaque expédition.

Les points de vente des coopératives de l'Union

- Les points de vente disposent de notre système d'information chez tous nos partenaires et donc de l'historique des transferts entre plates formes et magasins.
- Solution mobile => radio fréquence ou wifi.
- Le type de matériel : tablette => développement de notre solution informatique (SAP) sur les terminaux.
- Le déploiement : 3 campagnes.
- Les points de vente : 25 réalisés, 55 en cours / 195.
- Planning d'avancement selon les études de RF et le budget.



Les prestations de services

- Nos clients en prestation de service sont actuellement en EDI en temps réel ou pas, avec SeVeal.
- Ces EDI permettent un gain de temps, ainsi qu'une fiabilité totale des messages de la commande à la réception y compris pour la traçabilité..

Les exploitations

- Les livraisons directes dans les exploitations sont accompagnées du bons de livraison permettant de connaître les N° de lot et les dates de fabrication.
- Les palettes sont dotées d'un étiquetage spécifique d'expédition avec à termes le code SSCC en 2D.

Clients de la redistribution

- Chaque Client est un cas unique.
 - Niveau de connaissance du dossier.
 - Niveau de maturité informatique
 - Outil de gestion des stocks adapté.
 - Pas d'outil.
 - Fichier Excel.
 - Volonté d'avancement différente.
- Présentation générale du dossier en groupe
- Selon les demandes, accompagnement personnalisé de SeVeal pour la traçabilité.

- Les problématiques de la traçabilité :
 - Changements de processus de travail au niveau de la gestion de stocks.
 - Changement de processus au niveau de la mise à disposition aux agriculteurs et professionnels.
 - Augmentation dans un premier temps du temps passé par les magasiniers..

- Changements de processus de travail au niveau de la gestion de stocks
 - Permet de connaître la qualité de ses stocks et de pouvoir mieux les gérer.
 - Permet donc de diminuer la quantité de stock et donc le BFR.
 - Apporte une meilleure qualité de service à ses clients.
- Changement de processus au niveau de la mise à disposition aux agriculteurs et professionnels.
- Augmentation de la productivité d'environ 30 % sur les plates formes (grâce au WMS, aux Hardwares et à l'EDI).
- Evite les reprises de stock des concurrents.
- Evite le tri lors de reprises pour ré étiquetage ou problèmes sur N° de lot .
- Plusieurs clients avec contrat industriel demandent la traçabilité.
- Continuité probable des échanges de données à la parcelle, voire la micro parcelle grâce au OAD.

Merci pour votre écoute
et vos questions..

