GROUPE DE TRAVAIL « Supply Chain Agricole»

MARDI 11 JANVIER 2022 –– Visio conference TeAMS- 15H/ 17H

COMPTE RENDU DES DISCUSSIONS

# Participants :

PREPIN Bruno AGRO EDI EUROPE

LE PAPE Gilles TERRENA

BEURET Marie AGRO EDI EUROPE

SALVATORE Nathalie AREA

CHOONUCKSING Seewan UNION IN VIVO

RENARD Patricia CORTEVA

MIGNOTTE Karine BAYER

JACOD Olivier UNION IN VIVO

VIENNEY Yannick INOXA

CHABANNE Jérôme BASF

# Documents joints :

* Présentation ppt de la séance

# Ordre du jour

1. Rappel de la démarche et définitions
2. Résultats de l’étude de l’existant de gestion des kits par AEE
3. Discussion

# Rappel de la démarche et définitions

La problématique soumise en GT Supply Chain suite à la demande d’un fournisseur.

Agro EDI a proposé de réaliser une étude de l’existant auprès d’opérateurs qui sont amenés à gérer des kits et de présenter les résultats en GT pour alimenter les réflexions et poursuivre les discussions

=> Présentation des résultats de l’étude auprès des fournisseurs ce jour

# Résultats de l’étude de l’existant de gestion des kits par AEE

**Le kit**

* Un kit dans l’ERP = un produit chapeau qui appelle des composants Lorsqu’un kit est saisi dans une commande dans l’ERP, ses composants sont appelés automatiquement.
* Un kit = un assemblage de composants. Suivant les acteurs, ce kit peut être un objet figé dans le système
* L’offre commerciale est associée au kit (tarif pour le kit)// ses composants n’ont pas de conditions commerciales qui leur sont associés dans l’ERP
* Le kit est différent d’un pack qui est considéré comme un article. C’est un produit fini, stable dans le temps et qui a sa chaine de production.

**Identification du kit**

* Suivant les fournisseurs, les kits sont identifiés par un EAN 13 et/ou par un code article interne
* Les composants ont une identité logistique mais pas les kits qui est un assemblage d’unités logistiques

**Kit et services**

* A ce jour, il n’existe pas de kits incluant des services mais il n’est pas impossible que les commerciaux souhaitent le faire à l’avenir
* Les services, les appartiennent à des circuits commerciaux propres et distincts. Il semble donc compliqué d’envisager de les associer dans un même kit car ils ne suivent pas le même process et font à ce jour l’objet de facturations dissociées

**Gestion actuelle des kits dans le process supply chain**

Fournisseur 1 :

Gestion manuelle des kits, seuls quelques tests internes réalisés en 2014 grâce à l’existence d’un process dans l’ERP

Fournisseur 2 :

* + Commande du client au fournisseur en EDIFACT sur le kit
  + Réponse à la commande du fournisseur vers le client en EDIFACT sur le kit
  + Avis de livraison commercial et logistique non envoyés en EDIFACT par le fournisseur vers le client mais en version papier sur le kit dont la composition est détaillée avec les informations sur les composants
  + Facture envoyée par le fournisseur vers le client en EDIFACT sur le kit

**Volume**

* Les kits constituent une offre commerciale de pénétration de marché avec des faibles volumes.
* Peu de demande de la part clients, plutôt une demande interne des commerciaux comme un moyen de se différencier sur le marché

**Proposition pour la transmission du DESADV aux distributeurs partenaires**

* DESADV commercial : description des composants du kit avec référence au kit
* DESADV Logistique : la base de livraison est une palette par composant

*Premier retour distributeur partenaire*

DESADV commercial :

« Nous commandons et serons facturés de l’article Sales kits.

Donc pour assurer la continuité du flux EDI, nous attendons un DESADV avec une ligne de Sales Kits (Sans lignes des composants du sales kits)

Dans l’idéal, nous souhaitons un N°Lot sur cette ligne. »

DESADV Logistique :

Etude à faire une fois que le DESADV commercial sera défini

# Discussion

**Flux concernés par les échanges de données sur les kits**

Les informations sur les kits circulent entre clients et vendeurs dans les flux supply chain EDI ou papier en fonction du processus défini entre les partenaires :

* Fournisseur => client
* Centrale => coopérative
* Coopérative => magasin ou client final
* Etc.

**Constitution d’un kit**

* Un kit est bien différent d’un pack : un kit répond a un besoin ponctuel, il peut être éclaté et chaque composant du kit peut vivre son cycle de vie indépendamment et éventuellement être réassemblé pour constituer à nouveau un kit. Un pack est composé d’éléments qui sont liés à vie et est indissociable, il possède sa propre ligne de production et est identifié logistiquement parlant contrairement au kit. Pour limiter la confusion entre un kit et un pack, le GT propose de réfléchir à une autre dénomination pour le kit : offre commerciale / offre produits mixtes
* Un kit peut être constitué par le fournisseur ou le client (centrale, distributeur, magasin) à partir d’articles achetés chez un ou plusieurs fournisseurs
* Les kits peuvent être temporaires et périodiques. Hors de cette période, les composants peuvent exister en tant qu’article individuels => gestion complexe dans les SI

**Gestion du stockage des kits**

Au-delà du cycle supply chain commande-livraison-facture et de la problématique de transmission des messages EDI, le stockage des kits nécessite des processus parfois spécifiques pour gérer des composants mixtes.

Ex :

* Gestion du stockage des kits pour le compte d’un fournisseur par une centrale : le kit composé par le fournisseur doit être éclaté à réception, gérer dans le SI et le WMS et stocker les composants en fonction de leur nature avec un composant gros format stocké en entrepôt et un composant à stocker au frigo.
* La séparation physique des composants d’un kit peut aller jusqu’à être dans deux plateformes différents

**Création d’un nouveau flux de données de description des kits = le message « kitDAT »**

Afin de faciliter la gestion des kits dans les systèmes d’information, les entrepôts de stockage et leur suivi logistique, le groupe de travail propose de créer un nouveau flux dédié à la description des kits et leurs caractéristiques. Ce message serait envoyé en amont des commandes par le fournisseur a son client pour lui permettre d’utiliser les éléments de description des kits dans la commande. Ce message pourrait s’inspirer du PRODAT et/ou du PRICAT pour décrire les kits vendus par le fournisseur.

La description d’un kit devra être défini par les caractéristiques suivants :

* Un fournisseur
* Une offre commerciale
* Des prix
* Les composants
  + Hiérarchie possible entre les composants (un composant père appelle un ou des composants fils)
  + Identification
  + Quantités (minimum de commande)
* Une période d’application pour le kit. En dehors de cette période, les composants existent individuellement

Ce message devra être construit en ayant à l’esprit les incidences sur la facturation, les ristournes pour toutes les activités qui seront couvertes (périmètre à définir : santé végétale, semences, EPI , etc.)

Ce flux sera complémentaire des flux ou base de données qui caractérisent les composants (articles). Il n’aura pas vocation à décrire et caractériser les composants au-delà du besoin pour leur gestion en kits.

Agro EDI proposera une structure de message comme base de travail lors de la prochaine réunion. L’objectif étant ensuite d’y inclure les informations nécessaires.

**Prochaine réunion : le 7 mars 2022 à 15H en visioconférence**

------

L’ensemble des comptes rendus et de la documentation de travail des groupes de travail de l’année en cours sont disponibles dans votre espace membre du site internet de l’association [www.agroedieurope.fr](http://www.agroedieurope.fr) rubrique Mes groupes de travail